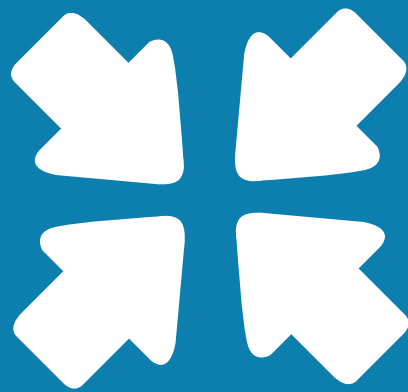

KRITER

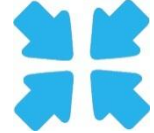
S O F T W A R E

O N L I N E P O R T A L



KRITER ONLINE PORTAL

Portal B2B. trasladar toda la gestión de su ERP a la red.



MEJORE EL SERVICIO DE SUS CLIENTES Y AHORRE AL MISMO TIEMPO

Bajo un esquema similar a la **banca online**, el Portal permite el acceso de usuarios autorizados (red comercial, clientes, personal interno) al sistema de gestión empresarial.

El usuario trabaja en un **entorno de trabajo intuitivo**, con un nivel máximo de seguridad y funciones por roles.

Permite la **gestión online de la empresa**, permitiendo desde el acceso al catálogo de productos con precios personalizados, a la realización de consulta de existencias, la confección y gestión de pedidos, la gestión económica, la obtención de copias de diferentes documentos, el seguimiento de los diferentes procesos de negocio, ventas, compras, asistencia técnica, consultas a cartera, etc.

CATÁLOGO ONLINE

Toda la información del catálogo de la compañía categorizado por familias de productos o según parámetros establecidos, las ofertas vigentes al momento de la consulta o las novedades a disposición de sus clientes. Existencia de ofertas especiales y personalizadas con últimas novedades y la **posibilidad de precios personalizados**

GESTIÓN Y SEGUIMIENTO DE INCIDENCIAS.

Acceso directo a la gestión de **servicio de asistencia técnica**, para introducir solicitudes y conocer el estado de situación de las diferentes peticiones realizadas

GESTIÓN DE PEDIDOS ONLINE

Permite a los usuarios del Portal el acceso a la **gestión de pedidos** y el **control de existencias**, generando automáticamente una acción para ser ejecutada por el correspondiente departamento

EXPLOSIONA LA EMPRESA ONLINE.

Portal integrado al sistema de **Gestión KRITER ERP** de su empresa. Gestión Online completa de su empresa generando las acciones correspondientes. Acceso personalizado a usuarios autorizados, clientes, proveedores, comerciales, etc. Entorno intuitivo i amigable. Nivel máximo de seguridad.

SEGUIMIENTO DE PROCESO DE VENTAS.

Acceso a la **situación y estado de los diferentes pedidos** realizados, situación de **facturación**, conocimiento de cartera, situación del riesgo, realización de copia de diferentes documentos. (Facturas, albaranes, pedidos,...).

EXPANDA SU NEGOCIO.

Aumentar las cifras de negocio es un auténtico desafío para las empresas. Los clientes y usuarios en general mejoran la relación y satisfacción de los servicios prestados por su empresa al disponer de una herramienta que permite disponer de servicio en todo momento y desde cualquier lugar. Todo ello se traducirá en ventas y beneficios para su negocio.

